

Die Schülke & Mayr GmbH ist ein traditionsreiches Hamburger Healthcare-Unternehmen und seit 135 Jahren führend in den Bereichen Infektionsprävention und Hygienelösungen. Unsere mehr als 1000 Mitarbeitenden sind weltweit in den Kernbereichen Hygiene und Desinfektion tätig. Wir produzieren Arzneimittel und Medizinprodukte in Form von Desinfektionsmitteln und Antiseptika sowie auch Biozide, medizinische und kosmetische Hautpflegemittel. Damit bieten wir umfassenden Schutz vor schädlichen Keimen. Unsere Mission: Wir schützen Leben weltweit.

In unserer Schweizer Niederlassung suchen wir für den Bereich Life Science zum nächstmöglichen Termin einen

## Area Sales Manager Life Science (m/w/d) 100%

### Dein Einsatz

- In deiner Rolle trägst du die Verantwortung dafür, dass wir unsere Vertriebsziele im Bereich Life Science konsequent erreichen
- Die Planung des Budgets und der Jahresziele für dein Verkaufsgebiet erarbeitest du in enger Abstimmung mit der Geschäftsleitung
- Wir setzen darauf, dass du systematisch neue Kunden von unseren Leistungen überzeugen kannst – und du damit sämtliche Absatzpotenziale erschliesst
- Routiniert berätst du die Bestandskunden und unsere Partner
- Du führst Preis- und Vertragsverhandlungen und gibst dein Fachwissen in Hygiene-Schulungen bzw. in der Hygieneberatung weiter
- Den Markt, Wettbewerb und aktuelle Trends hast du immer aufmerksam im Blick – klar, dass du auch ab und an auf Messen und Kongressen unterwegs sein wirst

### Dein Profil

- Ein erfolgreich abgeschlossenes naturwissenschaftliches Studium
- Alternativ eine kaufmännische oder paramedizinische Ausbildung kombiniert mit Berufspraxis
- Idealerweise Erfahrung im Vertrieb
- Empathische\*r Teamplayer\*in, die\*der offen für Neues ist, immer am Puls der Zeit bleibt und andere nachhaltig begeistern kann
- Bereitschaft, regelmässig auf Reisen zu gehen
- Selbstständiges Arbeiten und hohe Eigenmotivation
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Französisch- und Englischkenntnisse runden dein Profil ab

### Unser Angebot

- Deinen Einsatz wissen wir zu schätzen und belohnen ihn mit einer attraktiven Vergütung sowie überdurchschnittlichen Sozialleistungen
- Wir bieten dir die Möglichkeit, deine kreativen Ideen in ein zukunftsorientiertes, dynamisches Unternehmen mit flachen Hierarchien einzubringen und schnell Verantwortung zu übernehmen
- In unserem erfolgreichen Vertriebsteam übernimmst du von Beginn an eigene Aufgaben mit Verantwortung. Damit du auch in Zukunft erfolgreich unterwegs bist, stehen dir vielfältige Weiterbildungen in puncto Produktwissen und Verkaufstechnik zur Verfügung
- Freue dich auf einen eigenen Dienstwagen, der dich nicht nur komfortabel zu deinen Kundenterminen bringt, sondern dir auch für private Fahrten zur Verfügung steht
- Termine planst du auf Vertrauensbasis in Eigenregie – für den wohlverdienten Ausgleich sorgen 25 Urlaubstage pro Jahr

### Dein Interesse geweckt?

Dann bewirb dich jetzt mit deinen Bewerbungsunterlagen unter [mail.ch@schuelke.com](mailto:mail.ch@schuelke.com)

### Hast Du noch Fragen?

Urs Mathis, Telefon 044 466 55 44, beantwortet dir diese gerne.